

# Insatech søger Salgsingeniører

**Insatech A/S – der er Danmarks førende udbyder af procesudstyr og løsninger – søger to resultatorienterede og kontaktskabende sælgere.**

Vi forestiller os, at du er maskinmester, ingeniør, el-tekniker eller har lignende teknisk baggrund inden for procesautomation med minimum 2-3 års erfaring.

Som kun få andre formår du at rumme og håndtere både den tekniske og den kommercielle side af et salg i et meget dynamisk marked.

Vores primære kunder er indenfor følgende industrier: Pharma, fødevarer, kemi, kraftværker, marine, offshore og anlægsbyggere.

Du indgår i vort team af eksterne og interne salgsingeniører, med arbejdssted i Vordingborg.

## Ansvar og opgaver :

- Supportere kunder og kolleger i salget af både enkeltstående produkter og komplette løsninger.
- I fællesskab med kunden finder du den rette løsning til kundens behov.
- Deltage i udstillingsaktiviteter.
- Tæt samarbejde med kollegerne i salgs- og serviceafdelingen.
- Deltage i planlægning af nye salgs- og marketingaktiviteter.

## Kvalifikationer

- Du har en solid teknisk baggrund og er samtidig udadvendt og kommercielt orienteret.
- Du er ansvarlig og grundig og kan lide at følge tingene til dørs. Produkterne er kendetegnet ved høj kvalitet, og din tilgang er i overensstemmelse hermed.
- Du bevarer overblikket – også i pressede situationer – og du håndterer resolut opgaver og problemer på seriøs, ansvarsfuld og konstruktiv vis.
- Du har (eventuelt) allerede oparbejdet erfaring med projekt- eller systemsalg af procesudstyr eller andet automatiseringsudstyr.
- Du er en god lytter, der analyserer kundernes behov grundigt, før du rådgiver og fremlægger en løsning.
- Du har evnen til at vinde andre menneskers respekt og tillid, idet du har en udadvendt og engageret interesse i andre mennesker. Denne evne anvender du også til at skabe længerevarende relationer til kunderne.
- Kommunikationen med vores leverandører foregår på engelsk, hvorfor du naturligvis mestrer dette på teknisk niveau i skrift og tale.
- Du er indstillet på nogen rejseaktivitet i forbindelse med efteruddannelse hos leverandører og kundearrangementer.

## Vi tilbyder

- En grundig og individuel oplæring løbende over 3-4 måneder (efter behov) inden for både tekniske og markeds-mæssige forhold.
- En spændende, udfordrende og ansvarsfuld stilling i en projektorienteret virksomhed præget af høj professionalisme, hvor teamarbejde i hele afdelingen bliver en vigtig del af din hverdag. Ansvarsfølelse, kundeservice og innovation er fokus for al indsats i afdelingen.
- Et arbejdsmiljø præget af glæde, hjælpsomhed, gensidig respekt og godt humør.
- Gage efter kvalifikationer samt pensions- og sundhedsordning.

## Supplerende information

Hvis du ønsker yderligere information, er du velkommen til at kontakte:

Intern salgschef Lasse Olsen på tlf. 5537 2095, mail: lo@insatech.com

## Tiltrædelse

Snarest muligt, men vi venter gerne på den rette person.

*Insatech A/S er én af de førende leverandører af instrumentering, kalibrering og teknisk support til procesindustrien i Danmark.*

*Vort faglige område dækker bredt med totalløsninger indenfor flowmåling, analyse, tryk, registrering, dataopsamling og DCS-systemer, kalibrerings- og serviceydelser.*